

## **Commercial B to B – Vente prestations de conseil en entreprises**

Dans le cadre du développement de nos activités, nous recrutons un/une commercial(e), chargé(e) de développement en B to B auprès des TPE et PME.

Vous aurez en charge la commercialisation de prestations d'accompagnement, de conseil, de suivi de trésorerie, auprès des chefs d'entreprises TPE et PME, sur un marché en plein développement.

Vos prospects seront des commerçants, des artisans, des professions libérales, des restaurateurs, des activités de production, de négoce, et bien d'autres.

Curieux et motivé avec un très bon sens du relationnel, voilà ce qu'on recherche !

De l'expérience en tant que commercial et/ou gestion d'entreprises sera un plus :  
Expérience de 5 à 10 ans dans le domaine commerce B to B

Poste évolutif et non plafonné en rémunération, constitué par SMIC + variable sur signature contrat.

Type d'emploi : CDI, temps plein ou agent commercial

Contact : OPTIMUM GESTION, 62 avenue de Toulouse, 31150 BRUGUIERES

Candidature par mail : [paolpi@optimum-pme.fr](mailto:paolpi@optimum-pme.fr), avec réf CBE