

AXA RECRUTE DES TALENTS COMMERCIAUX

Leader mondial de l'assurance et de la gestion d'actifs, AXA aide ses 100 millions de clients à traverser les petites et grandes difficultés de la vie et les accompagne dans la sécurisation de leurs projets. Ainsi, en rejoignant AXA France vous travaillerez dans une entreprise responsable, offrant une véritable culture d'expertise, accélérant le développement des compétences de chacun, proposant une rémunération attractive et une évolution régulière. Pour vous, nous réinventons notre métier.

Conseiller clientèle AXA Epargne et Protection

Nous vous formons au métier de conseiller clientèle dans le cadre d'une alternance de 8 mois avec le soutien de toutes les équipes et plus particulièrement de votre tuteur.
Un CDI à la clé pour tous ceux qui réussissent cette formation.

Le conseiller AXA Epargne et Protection exerce des activités commerciales terrain avec un statut de salarié.

Votre activité commerciale est centrée sur les domaines de la santé, de la prévoyance, et du placement. Vous êtes un vrai spécialiste de la protection de vos clients, de leur famille et de leur patrimoine.

Dans ce cadre, vous :

- assurez une prospection active pour le développement de votre portefeuille de clients,
- organisez votre activité commerciale, gérez vos prises de rendez-vous et vos déplacements
- apportez à vos clients votre expertise et des solutions AXA adaptées à leurs besoins, en matière de protection sociale et patrimoniale,
- fidélisez vos clients sur la durée par l'entretien d'une relation commerciale et la réalisation de ventes additives au fur et à mesure de l'évolution de leurs besoins,

Pour ce faire, vous vous déplacez chez vos clients pour leur apporter votre conseil.

Profil, compétences et qualités recherchées :

BAC + 2 validé et une expérience professionnelle réussie OU une expérience commerciale significative.

Vous avez une aptitude à la prospection client et un tempérament commercial affirmé. Vos qualités relationnelles sont un atout pour la conquête et la fidélisation de la clientèle. Vous êtes déterminé(e), dynamique et curieux (se), avec le sens du contact. Organisé(e) et autonome, vous avez le goût du challenge, une réelle capacité de négociation et une force de conviction. Ce métier est fait pour vous !

Rémunération : Contrat en alternance rémunéré + Ipad professionnel.

Lieu de formation : en alternance à Montauban (IFA) et votre secteur géographique

Secteur d'activité géographique : dans un rayon de 50 km autour de votre domicile

Début du contrat : septembre 2016

Journée d'information et de recrutement pour les candidatures sélectionnées

- **jeudi 2 juin et vendredi 17 juin à Balma, pour la Haute Garonne**

Adressez CV + LM : service.recrutementsudouest@axa.fr ou www.recrutement.axa.fr

Perspectives d'évolution : Devenez un véritable expert en conseil patrimonial. Accompagné(e) tout au long de votre carrière, vous avez l'opportunité de construire le parcours professionnel qui vous ressemble, au sein du réseau AXA Epargne et Protection.

Les + AXA • La vente de produits d'assurance en France est conditionnée par l'obtention d'une habilitation de la Fédération Française des Sociétés d'Assurances. AXA assure la formation initiale vous permettant d'obtenir cette habilitation • Vous bénéficiez d'un accompagnement de qualité, dispensé par un management de proximité au sein de votre équipe. • Vous pouvez régulièrement suivre des formations pour développer votre expertise • Vous disposez d'outils d'aide à la vente innovants, tels que des tablettes • Vous pouvez réaliser votre carrière près de chez vous